



## Solution Architect

**Function type:** Vast      **Location:** Zaventem  
**Duration:** long term      **Reference:** 201907577

### Description:

Voor één van onze klanten in de telecomsector in Zaventem zijn wij op zoek naar een Solution Architect.

Wat houdt deze functie in?

- Als Solution Architect ondersteun je Sales op technisch-commercieel gebied door zowel prospects als klanten te voorzien van je technische expertise bij implementatie, exploitatie en organisatie van ICT.
- Als daar behoefte aan is, vergezel je de accountmanager tijdens klantbezoek, waarbij je de inhoudelijke technische aspecten van de klantvraag voor je rekening neemt.
- Je werkt voor zowel prospects als klanten complexe vraagstukken op conceptueel en/of functioneel technisch niveau uit in één of meerdere (klant)oplossingen.
- Je vertaalt in tendertrajecten de commerciële en functionele wensen of eisen van de klant naar de standaardproducten en -diensten.
- Je levert een inhoudelijke en kwantificeerbare bijdrage aan sales bij het acquireren van complexe sales trajecten.
- Je beantwoordt de technische en compliance vragen bij openbare aanbestedingen, tenders en bids.
- Je levert input aan bid management over de technische requirements, de business case en de best passende configuratie.
- Je neemt deel aan projectgroepen en zorgt voor overdracht van en draagvlak voor afspraken binnen de organisatie.
- Je speurt actief naar en herkent relevante trends in de markt en vertaalt deze samen met je collega's naar business opportuniteiten of productideeën.
- Je zorgt bij afwijkingen voor een zorgvuldig proces, borging in de operatie en de betrokkenheid van alle stakeholders.

Welke verantwoordelijkheden komen hier bij kijken?

- Je bent verantwoordelijk voor de afstemming van oplossingen met de operators en je borgt dat deze leverbaar en beheerd kunnen worden. In geval van afwijkingen op het standaardportfolio ben jij verantwoordelijk voor het inregelen hiervan en de lifecycle van deze oplossing.
- Je bent verantwoordelijk voor kennisoverdracht rondom complexe oplossingen en technologische trends in de markt, naar de (commerciële) medewerkers toe.
- Je faciliteert de accountmanagers bij de klant en vergroot de succesfactor van onze klant door inzet van je uitgebreide vakkennis, marktkennis en ervaring.
- Je draagt actief bij aan het managen van de oplossing naar het standaardportfolio.
- Je bepaalt klantconfiguraties en kostencalculaties ten behoeve van verkoop binnen de vastgestelde criteria en tools.
- Je beoordeelt een klantvraag op technische haalbaarheid en realiseerbaarheid en indien nodig wijs je een klantvraag af.

In deze context rapporteer je aan de Team Leader Solution Architects & Bid Managers.

## **Requirements:**

Naar wie zijn wij op zoek?

- Je hebt een min. bachelor werk- en denkniveau, binnen het technisch vakgebied.
- Je hebt minimaal 5-7 jaar relevante werkervaring in een vergelijkbare rol.
- Je bent klantgericht en beheerst de gesprekstechnieken voor commerciële doeleinden.
- Je hebt actuele en brede kennis van data- en telecommunicatietechnieken en ICT- en cloud-ontwikkelingen.
- Je bent didactisch onderlegd of hebt ervaring met het overdragen van (technische) kennis aan niet-technici.
- Je hebt een goede kennis van de Belgische en Nederlandse telecombranche, in de B2B-sector.
- Je communicatievaardigheden zijn sterk ontwikkeld en je spreekt en schrijft vlot Nederlands, Frans en Engels.
- Je past je gemakkelijk aan, kan autonoom werken en ook goed samenwerken met anderen.

Wat biedt onze klant aan?

Bovenop een boeiende job in een dynamische werksfeer word je een aantrekkelijk loonpakket aangeboden met een dertiende maand, een firmawagen, maaltijdcheques, verzekeringen en een bonusregeling.

**Start:** 2019-08-10 22:00:00